



Erfahrungen mit dem ZOE:

Renault ZOE intens mit 17" Alufelgen, Rückfahrkamera, Tempomat, Klimaautomatik usw.

Kaufdatum (Vorfürwagen): 01.04.2014

km-Stand 01.04.2014 : 6003 (Kaufdatum, Vorfürwagen)

km-Stand 01.11.2014: 20067

Gefahrene km: 14.000 km in 7 Monaten

Kosten 1-Jahres-Inspektion: 78,- Euro (Innenraumfilter + Scheibenwaschwasser)

Reichweite: 130km sicher, hatte schon 214 km

Ich habe meinen ZOE am 01.04.2014 bei Renault Kraft in Seeheim als Vorfürwagen gekauft und bin rundum zufrieden: Toller Händler – Super Service – und natürlich tolles Auto! Hier gibt man sich wirklich so lange Mühe, bis der Kunde absolut zufrieden ist. Gerne empfehle ich dieses Geschäft weiter.

Außerdem hat man mir ein Angebot gemacht, dass ein etwas nachdenkender Mensch nicht abschlagen kann – s. „Geld verdienen mit dem ZOE“): Bei null % Finanzierungskosten ohne Anzahlung verdiene ich wegen großer Fahrtstrecken/Monat richtig Geld mit dem Auto!

Dazu kommt, dass kaum etwas kaputt gehen kann.

Ich habe mir eine mobile Ladebox gekauft und zu Hause eine 22 kW Ladestation eingerichtet. Damit kann ich den ZOE in 2 Stunden von leer auf voll laden und steige im Sommer immer in ein kühles und im Winter in ein warmes Auto.

Elektroautos sind heute nicht mehr eine Spinnerei – ihre Zeit ist gekommen und sie werden auch nicht mehr verschwinden. OK – die Reichweite ist ein Problem, das sich mir im Pendlerverkehr nach Offenbach aber nicht stellt. Und das erste streckentaugliche Verbrennungsmotor-getriebene Fahrzeug von Berta Benz kam nicht einmal 30km mit einer Tankfüllung.

Und das Fahrgefühl! nichts macht Geräusche, und mit einem enormen Anzug kann man jede Fahrzeugschlange an der Ampel ohne größeren Aufwand hinter sich lassen.

Das Wichtigste aber: Ich fahre mit gutem Gewissen auch mal zum Bäcker – denn wir beziehen unseren Strom von einen von bundesweit 3 Anbietern mit 100% Strom aus Wind, Wasser und Solar (Greenpeace Energy). Unser Fahrzeug belastet daher durch den Betrieb die Umwelt nicht mehr, daher hat es auch die Klassifizierung A+.

Ein Problem gibt es aber doch und darüber sollte sich jede Familie klar sein:

Wer darf das Auto heute fahren?



Geld verdienen mit dem ZOE:

bei hohen Laufleistungen und ca. 600km/Monat „Weg zur Arbeit“ verdient man Geld mit dem ZOE:

VERGLEICH:	km/Monat	l/100km	l ges.	EUR/l	Kosten/Monat
<u>Benziner (Opel Omega)</u>	2000	10	200	1,50 €	300,00 €
	km/Monat	kWh/100km	kWh ges.	EUR/kWh	Kosten/Monat
<u>Renault ZOE</u>	2000	14,30	286,00	0,27 €	77,22 €

Gesamt-km bis Okt. 2014	14000
Laufzeit Monate	7
=km/Monat	2000

Ersparnis pro Monat =	300,00 €	-	77,22 €	=	222,78 €
Ersparnis/Laufzeit €					1.559,46 €
Finanzierung/Monat					262,00 €
Batterieleasing/Monat					86,00 €
Kosten/Monat					348,00 €
Gesamtkosten Fahrzeug/Monat					125,22 €

Das Fahrzeug refinanziert sich also bereits zum großen Teil durch niedrigere Betriebskosten.

Aber: 800 km sind pro Monat „Weg zur Arbeit“, also steuerlich absetzbar: mit 0,30/km

<u>Renault ZOE</u>	800	0,30	240,00 €		240,00 €
abzüglich Kosten Fahrzeug					125,22 €
GEWINN pro Monat					114,78 €
GEWINN LAUFZEIT					803,46 €